



21 de septiembre de 2026

PREGUNTAS FRECUENTES

Preguntas de inversionistas

Las siete preguntas que todo inversionista hace sobre esta ronda, respondidas con claridad, más la lista de lo que se abre bajo NDA y en cuánto tiempo.

¿Cuál es el instrumento y cuáles son sus términos?

Capital con valoración fija (equity). Sin SAFE, sin nota convertible, sin descuento ni cláusula MFN: un solo precio, una sola clase, los mismos términos para cada inversionista de la ronda.

\$100,000 a \$500,000 pre-money y \$600,000 post-money — 16.7% de la compañía por la ronda completa. Ticket mínimo \$10,000.

¿Por qué este monto?

Porque es lo que cuesta el plan, no porque sea una cifra redonda. La línea mayor es la entrega del programa —el trabajo de convertir formatos publicados en encargos entregables y repetibles— y el resto es la capacidad de contenido, comercial, de infraestructura y administrativa que esa línea necesita alrededor para sostener dieciocho meses. Una ronda mayor compraría actividad que aún no podemos justificar; una menor no terminaría el primer trabajo.



¿En cuánto se diluye mi ticket?

Al post-money de \$600,000: \$10,000 es 1,67%, \$25,000 es 4,17%, \$50,000 es 8,33% y los \$100,000 completos son 16.67%. Esas cifras están en la página de la solicitud como tabla, y esa tabla es la única cifra del cap table que este expediente publica. Las rondas futuras diluirán a esta como a cualquier otra; no se ofrece protección antidilución ni se insinúa ninguna.

¿Qué está disponible bajo NDA y cómo lo obtengo?

Bajo NDA firmado: el cap table y los documentos corporativos de la entidad que emite las acciones; la analítica de tráfico y uso de la plataforma; acceso al repositorio de código; los precios indicativos detrás de los formatos del programa y el costo de entregar uno; el modelo financiero detrás del uso de fondos y de los dieciocho meses de pista de vuelo de la página de la solicitud; la posición de cesión de propiedad intelectual entre Ariski y CEMI.ai; y los documentos de suscripción de acciones. Escriba a invest@cemi.ai; los materiales salen dentro de dos días hábiles tras la firma del NDA.

¿Cómo se relaciona esta ronda con CEMI.ai?

Cada iniciativa levanta capital a su propio nivel, para su propio plan. CEMI.ai levanta capital a nivel de grupo, para la plataforma compartida, los laboratorios y la cadena de producción sobre la que se construye cada iniciativa. Un inversionista puede entrar en cualquiera de los dos niveles, y los dos montos son complementarios, no alternativos: el dinero que entra en una iniciativa financia el plan de esa empresa; el dinero que entra en el grupo financia la maquinaria sobre la que funcionan todas.

¿Cuáles son las vías de salida?

Con honestidad: ninguna está contratada, y quien diga lo contrario en esta etapa está adivinando. Las vías estructuralmente plausibles para una plataforma educativa sectorial son la adquisición por un proveedor de formación o educación profesional en seguros, la adquisición por un grupo asegurador o de corretaje que quiera la capacidad en casa, una venta secundaria a un inversionista posterior en una ronda siguiente, o un negocio independiente duradero que reparta en lugar de venderse. No construimos hacia un comprador concreto y no hay ninguna conversación abierta con ninguno.

¿Qué pasa si la ronda no cierra?

Ariski sigue en línea. La plataforma está construida, desplegada y es barata de mantener, y CEMI.ai la sigue publicando como hoy: la ronda compra velocidad y capacidad, no supervivencia. Por debajo del cierre mínimo viable de \$40,000 no tomaríamos el dinero: una ronda parcial que financie la mitad de la línea de entrega compraría una obligación sin comprar la capacidad de cumplirla, y preferimos esperar, o financiar el mismo trabajo más despacio desde el grupo.

Debida diligencia — el data room

- Cap table y documentos corporativos de la entidad emisora
- Analítica de tráfico y uso de ariski.com, incluido el asistente
- Acceso al repositorio de código y al despliegue
- Precios indicativos del programa y costo de entregar un encargo
- El modelo financiero detrás del uso de fondos y los dieciocho meses de pista
- La posición de propiedad intelectual entre Ariski y CEMI.ai
- Los documentos de suscripción de acciones de esta ronda



Disponible dentro de dos días hábiles tras la firma del NDA. Solicítelo en invest@cemi.ai.

Cada fuente de ingreso prevista, y qué se publica sobre cada una:
[/investors/revenue/](#)

Los términos financieros, los ingresos y los materiales detallados están disponibles a solicitud.
Las cifras describen capacidad construida y en operación hoy; las afirmaciones prospectivas se identifican como tales.

Carlos Miranda Levy

Coordinador de Impacto, Innovación e Inteligencia

invest@cemi.ai — Ronda y términos

business@cemi.ai — Seguimiento comercial

Expediente de inversión del grupo CEMI.ai — cemi.ai/investors/

Dossier institucional de CEMI.ai — cemi.ai/dossier/



Escanea para el
expediente de inversión