



21 septembre 2026

LA DEMANDE

La demande

100 000 \$ pour transformer une plateforme en programme. Ariski est publié, gratuit et pré-revenus ; ce tour finance la capacité de livrer et de vendre ce que le site décrit déjà.

Le tour en un coup d'œil

\$100,000

Levée

\$500,000

Pré-money

\$600,000

Post-money

16.7%

Participation offerte

\$10,000

Ticket minimum

18

Autonomie (mois)

Instrument

Capital à prix fixe (equity). Ni SAFE, ni obligation convertible, ni décote, ni clause MFN : un seul prix, une seule catégorie, les mêmes conditions pour chaque investisseur du tour.

Clôture minimale viable

\$40,000

Clôture

Ouvert dès maintenant ; clôture visée le 31 mars 2027, ou plus tôt en cas de souscription complète.



La valorisation, des deux côtés

Nous situons Ariski à \$500,000 pré-money / \$600,000 post-money. C'est notre propre estimation et une position de départ, non un multiple de marché : nous ne citons aucun comparable, faute d'en avoir un que nous puissions sourcer.

Pourquoi pas plus bas : la plateforme est déjà construite, publiée en deux langues, indexée et en service — contenus, outils interactifs, un assistant d'IA avec son système de personas, authentification, modération et recherche. Un chiffre nettement inférieur valoriserait la société en dessous du coût de rebâtir ce qui est déjà en ligne.

Pourquoi pas plus haut : Ariski est pré-revenus. Aucun prix n'est publié, aucune prestation n'a été vendue et il n'existe pas de cohorte de clients payants à montrer. Nous préférons valoriser honnêtement au niveau d'un premier tour et grandir vers un chiffre supérieur plutôt que de défendre un montant que nous ne pouvons pas étayer. Ce chiffre suit la convention CEMI pour un premier tour — pré-money à cinq fois la demande, post-money à six, 16,7 % de la société — afin qu'un investisseur comparant les propriétés CEMI compare des choses comparables.

Emploi des fonds

Prospectif. Il s'agit du plan du tour, non d'un relevé de dépenses ou de recettes déjà réalisées.

Poste	Part	Montant	Ce que cela finance
Livraison du programme	40 %	\$40,000	Transformer le programme d'apprentissage publié en prestations effectives : conception pédagogique, animation des sessions, évaluation et le matériel de cas propre à chaque branche.
Plateforme et contenu	25 %	\$25,000	Maintenir le catalogue à jour au rythme de la réglementation et des outils, étendre les outils interactifs et publier l'ensemble du site en français aux côtés de l'anglais et de l'espagnol.



Poste	Part	Montant	Ce que cela finance
Capacité commerciale	20 %	\$20,000	Le premier effort commercial dédié : assureurs, courtiers, associations professionnelles et régulateurs — les acheteurs que la plateforme touche déjà comme lecteurs.
Infrastructure	10 %	\$10,000	Hébergement, inférence des modèles pour l'assistant Ask Ariski et la marge de capacité que consomme une base d'inscrits en croissance.
Juridique et administration	5 %	\$5,000	Entité, contrats, comptabilité et le reporting auquel engagent les droits ci-dessus.
Total	100%	\$100,000	

Autonomie

Dix-huit mois. Assez pour concevoir et livrer des prestations de bout en bout, pour voir si les organisations renouvellent, et pour publier le site dans une troisième langue en chemin. Délibérément pas assez pour repousser la question commerciale : si personne n'achète de programme en dix-huit mois, le plan est faux et nous préférons le savoir.

Tranches de ticket, et ce que chacune emporte

Tous les pourcentages s'entendent au post-money de \$600,000 ci-dessus. Les droits sont cumulatifs : chaque tranche inclut les précédentes.



TICKET MINIMUM

\$10,000

1.67%

Inscrit à la table de capitalisation · rapport trimestriel écrit aux investisseurs.

BUSINESS ANGEL

\$25,000

4.17%

Tout ce qui précède · un entretien annuel sur la stratégie avec le curateur.

SIGNIFICATIF

\$50,000

8.33%

Tout ce qui précède · droits d'information complets · droits de prorata au tour suivant.

CHEF DE FILE — LA TOTALITÉ DU TOUR

\$100,000

16.67%

Tout ce qui précède · un siège d'observateur au conseil · consentement sur toute modification de l'emploi des fonds ci-dessous.

Ce que chaque ticket représente

Ticket	Participation à la clôture
\$10,000	1.67%
\$25,000	4.17%
\$50,000	8.33%
\$100,000	16.67%

Ce tableau est le seul chiffre de table de capitalisation que le dossier publie. La table existante est disponible sous NDA.



Ce pour quoi nous ne levons pas

Pas pour survivre : ariski.com est construit, déployé et peu coûteux à maintenir en ligne, et il le resterait sans ce tour. Pas pour reconstruire : la plateforme n'a pas besoin d'être remplacée. Pas pour de l'acquisition payante : l'audience arrive par le contenu, et acheter du trafic avant que quiconque ait acheté un programme ne nous apprendrait rien. Et pas pour des effectifs au-delà de ce que nomme le plan de livraison ci-dessus.

Clôture minimale viable et fenêtre

\$40,000 est le plus petit montant qui finance encore quelque chose d'entier : le poste de livraison du programme à lui seul, celui dont dépend le plan. En dessous, le tour ne vaut pas la peine d'être pris. \$10,000 est le ticket individuel minimum. Ouvert dès maintenant ; clôture visée le 31 mars 2027, ou plus tôt en cas de souscription complète.

Relation avec le tour du groupe CEMI.ai

Chaque initiative lève des fonds à son propre niveau, pour son propre plan. CEMI.ai lève des fonds au niveau du groupe, pour la plateforme partagée, les laboratoires et la chaîne de production sur laquelle chaque initiative est construite. Un investisseur peut entrer à l'un ou l'autre niveau, et les deux montants sont complémentaires, non alternatifs : l'argent investi dans une initiative finance le plan de cette entreprise ; l'argent investi dans le groupe finance la machinerie sur laquelle toutes fonctionnent.

Chaque source de revenus envisagée, et ce qui est publié à son sujet :

</investors/revenue/>



Les conditions financières, les revenus et les documents détaillés sont disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'CML'.

Carlos Miranda Levy

Coordinateur de l'Impact, de l'Innovation et de l'Intelligence

invest@cemi.ai — Tour et conditions

business@cemi.ai — Suivi commercial

Dossier d'investissement du groupe CEMI.ai — cemi.ai/investors/

Dossier institutionnel de CEMI.ai — cemi.ai/dossier/



Scannez pour le dossier
d'investissement