



21 septembre 2026

OPPORTUNITÉ D'INVESTISSEMENT

Investir dans Ariski

Ariski est le guide indépendant de l'IA dans l'assurance : une plateforme gratuite et bilingue de contenus pédagogiques, d'outils interactifs et d'un assistant d'IA, conçue pour celles et ceux qui souscrivent, règlent, courtent, tarifent et supervisent le risque. Ce tour finance le passage d'une plateforme qu'on lit à un programme que les organisations achètent.

Le tour en un coup d'œil

\$100,000

Levée

\$500,000

Pré-money

\$600,000

Post-money

16.7%

Participation offerte

\$10,000

Ticket minimum

18

Autonomie (mois)

Instrument	Capital à prix fixe (equity). Ni SAFE, ni obligation convertible, ni décote, ni clause MFN : un seul prix, une seule catégorie, les mêmes conditions pour chaque investisseur du tour.
Clôture minimale viable	\$40,000
Clôture	Ouvert dès maintenant ; clôture visée le 31 mars 2027, ou plus tôt en cas de souscription complète.



Pourquoi Ariski

La plateforme est construite et en ligne

ariski.com publie plus de 30 pages dans chacune de deux langues : une arborescence explorer, apprendre, pratiquer et ressources, des dizaines d'éléments de pratique — gains rapides, ce qu'il faut faire, ce qu'il ne faut pas faire, une FAQ de 40 entrées —, une série d'outils interactifs et l'assistant Ask Ariski. Elle est déployée, indexée et gratuite aujourd'hui.

L'audience est professionnelle

Le site s'adresse aux souscripteurs, régleurs de sinistres, courtiers, actuaires, responsables conformité et dirigeants — selon ses propres mots, des personnes qui doivent « comprendre, évaluer et adopter de façon responsable les outils d'IA ». On les touche comme lecteurs, et ce sont les mêmes qui signent les budgets de formation et de conseil.

L'offre est déjà décrite, pas encore tarifiée

Ariski publie un programme d'apprentissage — « 18 formats en 5 catégories », trois modalités, fondé sur la méthodologie Smoother — et invite, depuis sa page de contact, les demandes de conseil et de produits. Aucun prix n'est publié pour l'un d'eux, et aucun n'a été vendu. C'est cet écart que ce tour comble.

Elle repose sur une plateforme partagée

Ariski est une initiative de CEMI.ai et fonctionne sur la machinerie partagée du groupe : le moteur de personas derrière ses quatre voix d'IA, le système de design et de contenu du site, le registre depuis lequel chaque propriété CEMI est publiée. Une plateforme sectorielle coûte une fraction de ce qu'elle coûterait seule.



Ce dossier n'énonce aucune taille de marché. Nous n'avons pas de source citable pour la taille du marché de la culture de l'IA dans l'assurance, et nous ne publions pas d'estimations que nous ne pouvons pas sourcer. Ce que nous pouvons montrer, c'est ce qui est construit, à qui cela s'adresse et ce que finance le tour.

Chaque source de revenus envisagée, et ce qui est publié à son sujet :
[/investors/revenue/](#)

Les conditions financières, les revenus et les documents détaillés sont disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

Carlos Miranda Levy

Coordinateur de l'Impact, de l'Innovation et de l'Intelligence

invest@cemi.ai — Tour et conditions

business@cemi.ai — Suivi commercial

Dossier d'investissement du groupe CEMI.ai — cemi.ai/investors/

Dossier institutionnel de CEMI.ai — cemi.ai/dossier/



Scannez pour le dossier
d'investissement